**Capítulo 8 - Apuntes De La Clinica Empresaria De Fines De Siglo (Saporosi):**

* El mito de la recesión
* El rol de la gerencia
* El peligro del marketing superficial
* El rol de las universidades
  + Comentario profe: Desarrollo del espíritu emprendedor para transformar ideas en acciones. Si no tenes un emprendimiento no sos emprendedor, por lo tanto no tenes es eespititu emprendedor 🡪 Falso, podes igual tener el espíritu pero con tener el capital para iniciarlo o las condiciones del contexto no lo permiten
* Pregunta del auto, por que empezamos trabajando nosotros ¿por un propósito financiero? ¿Por la experiencia ganada?. Motivacion intrínseca es esto ultimo, es lo que nos abre mas puertas. Si la empresa se rodea de estos valores el crecimiento es mucho mas estable.
* Apéndice (pregunta examen, vincular estos apéndices con un material):
  + El genomas de los mercados
  + El ajedrez aplicado a los negocios
    - El capitalista da el capital
    - El gerente dirige (NO MEZCLAR)
  + Mitos y leyendas del franchising
    - “Esto solo puede ser aplicado a grandes empresas” --> Falso, permite escalar la empresa o el negocio con esfuerzos de 3ros, por lo tanto esta todo bajo un esquema de cooperación
  + Valuacion de empresas web 2.0
    - Muchas empresas no tienen el lugar físico para trabajar.
    - Lo importante son las relaciones con el cliente